

## 从租赁市场盈利的最新方式

对租赁押金安全而言，RxEAL是期待已久的解决方案。RxEAL平台侧重于房地产和汽车工业，可安全存放押金，解决纠纷。RxEAL并未带走现有服务供应商的业务，相反，RxEAL解决方案可以带来附加值，减少成本，节约时间，为全球最大的租赁市场服务。

共享经济日益增长，加之其它因素，每年租赁的公寓和汽车数量也日益上升

每年，越来越多的人参与租赁活动，与此同时，押金争议和纠纷也随之增加。

全球有50%的押金出现纠纷问题，并将损害每一个人的价值，无论是出租人还是租客。

全球每年因纠纷问题，需花费数十亿欧元。

RxEAL解决方案能租双方受益。

出租方	承租方
为租赁产品带来附加值，并在市场上形成竞争性优势。	不需要将保证金交给不熟悉的出租方。
通过吸引迅速增长的加密货币社区，增加客户群。	与出租方一同公平公正地管理保证金。
与客户实现完全地公开透明，改善声誉和信任度。	必须经双方同意才可更改或提取保证金。
对营销传播而言，全新的区块链解决方案非常有益。	极速退还保证金。
极大地减少纠纷率。纠纷解决费用不到10美元。	
如果保证金为法定货币，一旦加密货币升值即有可能从中盈利。	

## 为何行之有效？



### 智能

使用RxEAL平台，用户可以依据双方达成的条款，生成智能合同。



### 安全

合同条款确保押金在协议期间，安全地存储在Ethereum blockchain平台。



### 独立

由符合资质的专业人员进行分散型独立仲裁，RxEAL可有效解决纠纷。

## 创始人



**Dmitrijs Orlovs**  
联合创始人/商业策略及市场营销



**Aleksandrs Puzdrans**  
联合创始人/技术及运营



**Janis Dabols**  
联合创始人/法务及财务

+8名团队成员

## 资深顾问与投资人



**Ainis Dabols**  
税务及法律顾问



**Andrew Johansson**  
美国经济发展及房地产顾问



**Gunita Kulikovska**  
业务发展顾问

+15名投资人

## 我们的下一步举措？



**2017年第3季度**  
市场测试和理念验证



**2017年第4季度**  
成功融资



**2018年1月15日**  
推出RXL代价券预售



**2018年3月12日**  
正式发行RXL代价券



**2018年第2季度**  
首批客户到位



**2018年第3季度**  
拓展英国市场