

## 임대 시장에서 수익을 낼 수 있는 가장 최신 방법

RxEAL은 임대 보증금 보호를 위해 오랫동안 준비해 온 솔루션입니다.

신용 없는 보증금 예치 및 분쟁 해결을 위한 솔루션으로, 부동산과 자동차 산업에 중점을 두었습니다. RxEAL은 기존 서비스 업체의 사업을 독차지하지 않으며, 오히려 반대입니다.

RxEAL 솔루션은 부가 가치를 창출하며, 비용을 대체하고 시간을 절약하여 세계에서 가장 큰 임대 시장을 창출합니다.

공유 경제와 기타 요소의 성장으로 플랫폼과 차를 임대하는 사람의 수가 매년 늘어나고 있습니다.

매년 임대를 하는 사람들이 많아지면서 임대보증금 관련 분쟁과 분쟁도 늘어나고 있습니다.

전 세계 50%의 임대보증금이 모든 사람, 즉 임대인과 임차인의 가치를 손상시키는 분쟁 대상입니다.

이러한 분쟁으로 인해 매년 영국에서만 최대 6,000,000,000 유로가 손실됩니다.

RxEAL 솔루션은 임대 거래 양측 모두에게 혜택을 선사합니다.

임대인	임차인
임대 상품에 가치를 부가하여 시장에서 경쟁 우위를 점합니다.	임대 보증금이 알려지지 않은 임대인에게 양도될 필요가 없습니다.
급증하는 암호 화폐 커뮤니티를 유지하여 고객 기반을 향상합니다.	임대인과 함께 보증금을 동일하게 관리합니다.
고객과 투명성을 공유함으로써 평판과 신뢰도가 향상됩니다.	보증금에 대한 변경 또는 철회는 상호 승인되어야 가능합니다.
새 블록체인 솔루션을 소개하여 유리하게 마케팅 커뮤니케이션을 할 수 있습니다.	보증금 반환이 거의 즉각적입니다.

분쟁 발생률이 크게 감소합니다. 분쟁 해결 비용도 미화 10달러 미만입니다.

신용 화폐로 표시된 보증금 유형을 선택하면 암호 화폐 가격 상승으로 이익을 얻을 수 있습니다.

## 왜 성공할까요?



### 스마트합니다

사용자들은 RxEAL 플랫폼 내에서 양 당사자들이 합의한 조건을 기준으로 스마트한 계약을 체결할 수 있습니다.



### 안전합니다

계약을 통해 계약 과정 동안 이더리움 블록체인에 보증금이 안전하게 보관될 수 있도록 합니다.



### 독립적입니다

RxEAL은 분쟁 해결용 RxEAL 토큰을 획득하는 적격 멤버들이 탈중앙집중화되고 독립적인 중재를 제공합니다.

## 창립자



**Dmitrijs Orlovs**  
공동 창립자/사업  
전략 및 마케팅



**Aleksandrs Puzdrans**  
공동 창립자/기술 및  
운영



**Janis Dabols**  
공동 창립자/법률 및  
재무

8명 이상의 팀원

## 자문가와 투자자



**Ainis Dabols**  
세금 및 법률 자문



**Andrew Johansson**  
사내 경제 개발 및  
부동산 자문



**Gunita Kulikovska**  
사업 개발 자문

15명 이상의 투자자

## 무슨 일이 앞으로 일어날까요?



**2017년 3분기**  
시장 시험 및 개념 입증



**2017년 4분기**  
성공적인 초기 단계



**2018년 1월 15일**  
RXL 토큰 사전 판매 론칭



**2018년 3월 12일**  
RXL 토큰 판매 론칭



**2018년 2분기**  
최초 고객 유치



**2018년 3분기**  
영국 시장 내 확장